

企業名	渡辺パイプ株式会社	URL	https://www.sedia-system.co.jp/
所在地	〒104-0045 東京都中央区築地5-6-10浜離宮パークサイドプレイス6F		
企業PR	<p>当社は『水・住まい・農業のリーディングカンパニー』です。水と住まいの分野では管材や住宅設備の販売を行う商社です。3,000社のメーカー様の商品、約100万点の圧倒的な商品力で70,000社のお客様にサービスを提供しています。グリーンの分野では農業用温室のメーカーとして、当社にしか出来ないイノベーションを活かし、国内外の農業を担っています。どちらも人々の生活の根底を支えている縁の下の力持ちです！</p> <p>「人々の生活を支えたい」「インフラを支えたい」方は是非、一度ブースへお越しください！</p>		
募集職種	<p>【ルート営業】</p> <p>※水と住まいの分野での法人営業（既存営業）を行って頂きます。</p> <p>まずは弊社のシステムや商品、お客様を知っていただくために「配送・営業所業務」を行うOJTの期間を設けており、業界・職種が未経験の方でも働いていただける環境を整えております。</p>		
仕事内容	<p>上下水道パイプなどの管材、キッチンやバスなどの住宅設備、ドアや床材などの建材、照明や配電設備などの電材を扱う営業職です。</p> <p>1人の営業スタッフが既存のお客様を約20社程度を担当し、電話や訪問でお客様の状況のヒアリングを行って、お見積書の作成や商品の納入を行っていきます。</p>		
給与	16.5万～29万円 ※ご経験やご経歴によって優遇させていただきます。		
勤務地	神奈川県内37拠点（他全国525カ所）		
勤務時間	8：30～17：30（休憩時間：1h）		
必要なスキル	●普通自動車免許（MT）		
採用対象	<input checked="" type="checkbox"/> 新卒 <input checked="" type="checkbox"/> 既卒 <input checked="" type="checkbox"/> 社会人		
雇用形態	正社員		
求める人材像	<p>◎住宅設計・管材・電設資材などの業界経験をお持ちの方</p> <p>◎営業経験をお持ちの方</p> <p>◎柔軟性があり、挑戦意欲が高い方</p> <p>◎お客様と長く信頼関係を築ける営業をしたい方</p>		
事業内容	「水と住まいの事業部」管材、住宅設備、電材の販売「グリーン事業部」温室の設計・施工、販売		
休日・休暇	週休2日制（土、日、祝※社内カレンダーによる）年末年始、夏期休暇、年間休日：124日（2018年度）		
転勤	有		
福利厚生	<p>通勤交通費：全額支給（上限5万円まで）昇給：年1回（5月）、賞与：年2回（6月、12月）、財形・退職金制度、社会保険完備（雇用保険、労災保険、厚生年金、健康保険）厚生施設（ASAMA2000Parkスキー場、小諸高原ゴルフコース、AQAホテル）、セディアアカデミー賞（報奨金制度）、BANANA DANCE（同好会補助制度）、チャレンジセディアカップ、セディアカレッジ（通信教育支援制度）</p>		
その他	<p>※障がい者枠</p> <p>倉庫整理業務、見積作成専任</p> <p>（勤務地につきましてはご相談させていただきます）</p>		